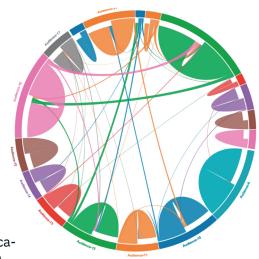


Consumer Persona es una solución desarrollada por Rebold para ampliar el conocimiento sobre las audiencias, consumidores y usuarios de nuestros clientes.

La compra programática está llena de competidores que utilizan datos, herramientas y metodologías de terceros que ofrecen resultados estándares y muy similares. Se diferencian poco entre ellos y están diseñados para gestionar la mecánica del mercado publicitario digital, en lugar de abordar lo que los anunciantes realmente quieren: captar o fidelizar clientes.

En Rebold hemos construido una herramienta que ofrece lo que otros no pueden. Hemos desarrollado Consumer Persona, que ofrece un método exclusivo para descubrir audiencias relevantes para las marcas, convirtiendo millones de datos digitales desestructurados sin procesar, en nuevas audiencias impactables con nuestras campañas.

Los segmentos personalizados de Consumer Persona se crean dinámicamente, se actualizan en tiempo real y se expanden constantemente en función de los millones de datos que analizamos cada día.



CASE STUDY

Blue Chip Automoción

Reto

Una gran marca de automoción quería incrementar visitas en su sitio web y ventas online.

Solución

- Prebold realizo un análisis Consumer Persona para cada uno de sus modelos de coche
- Cada modelo de coche tenia sus propias audiencias y conversores propicios que se Rebold podía targetizar individualmente.
- Conociendo los targets óptimos, pudimos encontrar mas usuarios que actuaban de forma similar.
- > Descubrimos consumidores nuevos que la marca de automoción no hubiese sido consciente que podía targetizar

Resultados

-) Reach 5.440
- > Performance Lift +27,59%



